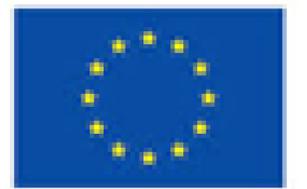




BTS COMMERCE INTERNATIONAL

Diplôme certifié par le Ministère de
l'Enseignement Supérieur



Erasmus+

LES ATOUTS DE LA FORMATION

Diplôme certifié de niveau 3 au Registre National de la Certification Professionnelle (RNCP)

Nombre limité d'étudiants pour un suivi personnalisé

Formation prisée par les entreprises locales

Membre de la Charte Erasmus +



Promo 2017-2019 : 100%
Promo 2018-2020 : non présentée
Promo 2018-2021 : 100%

ENSEIGNEMENT GENERAL

- culture générale,
- économie, management et droit,
- langues : anglais et espagnol

ENSEIGNEMENT TECHNIQUE

- relation commerciale interculturelle,
- mise en œuvre des opérations commerciales,
- développement commercial international.

SOFT SKILLS

- Esprit de synthèse
- Travail en autonomie et en équipe
- Capacités d'organisation
- Capacités d'adaptation dans un milieu multiculturel
- Sens de la communication

QUI PEUT POSTULER?

Baccalauréat professionnel Commerce

Baccalauréats technologiques

Baccalauréats généraux toutes séries



Le rôle du technicien en BTS CI



Il contribue au développement international des entreprises par le biais d'études de marché.



Il cherche à développer l'exportation et/ou l'importation de biens et services

Il apprend à maîtriser les techniques de prospection commerciale à l'étranger, l'outil informatique, les techniques de négociation en anglais.



Il participe à l'élaboration des offres, assure le suivi administratif et commercial et assiste le manager dans les opérations internationales.



Organisation et Évaluations

Arrêté ministériel du 25 novembre 2020
portant définition et conditions de
délivrance du BTS Commerce International

Cours

du lundi au vendredi

les mercredi après-midi sont destinés à la
recherche de stage et travail personnel



Contrôle des connaissances

pendant les heures de cours, certains samedis
matin et examens blancs

CCF et Examen Final

Des *CCF* sont organisés sur les deux années et soumis
à des grilles de notation définies par le Ministère de
l'Enseignement Supérieur en Métropole.

Des *épreuves ponctuelles* sont organisées au terme des
deux années et soumises à la réglementation définie
par le Ministère de l'Enseignement supérieur.

OUVERTURE A L'INTERNATIONAL



Adhésion à la charte Erasmus +

Stages en Europe
Promotion de l'Europe au niveau local par le biais d'actions ciblées

Intervenants professionnels :

Chefs d'entreprises, Business France, Prism, responsables de services d'aide à l'export, représentants consulaires locaux

Missions de prospection à l'export

- 2017-19 : Hotu Vanilla et Coconut me
- 2019-20 : Heïva Cosmétiques et Tahiti Origin by M
- 2020-21 : Bière : Hoa
- 2021-22 : Jus d'hibiscus : Aute

Contacts avec des entreprises à l'étranger

lors de la recherche de stages

Promotion de l'Europe

- création de l'association Eurohiti pour aider les entreprises locales à exporter vers les pays européens.
- lancement de la 1ère carte jeune à Tahiti



UNITES DE FORMATION

Nombre d'heures : en 1^{ère} année 30h // en 2^{ème} année : 26h

TOTAL 120 ECTS

MATIÈRES GÉNÉRALES

E1- Culture générale et expression 1^{ère} et 2^{ème} année 2h/sem - Coeff 3 - Épreuve ponctuelle écrite 4h

E2- LVB : Espagnol - 1^{ère} année 4h et 2^{ème} année 3h/sem- Coeff 3- Epreuve ponctuelle écrite 3h et orale 20mn + 20mn

LVA : Anglais - 1^{ère} année 4h et 2^{ème} année 3h/sem - Epreuve CCF intégrée dans la E4 Ecrit et oral 45mn

E3 - Culture économique, juridique et managériale - 1^{ère} et 2^{ème} année 3h/sem - Coeff 3 - Ponctuelle écrite 4h

ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL et GÉNÉRAL ASSOCIÉ

E4 - Relation commerciale interculturelle en anglais et en français - 1^{ère} année 4h/sem et 2^{ème} année 2h/sem - Coeff 7 - CCF en anglais et français sur plusieurs situations d'évaluation - et un Oral de 45mn

(E4 - Relation commerciale interculturelle en anglais (co-intervention)) 1^{ère} année 1h/sem - 2^{ème} année 2h/sem

E5 - Mise en œuvre des opérations internationales - 1^{ère} année 5h/sem et 2^{ème} année 6h/sem - Coeff 4 - Épreuve ponctuelle écrite 4h

E6 - Développement commercial international - 1^{ère} année 5h/sem et 2^{ème} année 4h/sem - Epreuve CCF en français sur plusieurs situations d'évaluation - durée : 30mn

→ Enseignement facultatif Aide au partenariat et à la mobilité - 1^{ère} année 1h/sem

STAGES de 14 à 16 semaines

1ère année

Début mai à début juillet

- o Durée : 8 semaines à l'étranger dans un pays non-francophone. *Adaptations autorisées en raison de la crise sanitaire avec des stages et des missions de prospection à l'étranger pour le compte d'entreprises locales.*
- o Objectifs : acquérir les compétences relatives à la prospection-clientèle et à la communication interculturelle.
- o Destinations possibles : Europe, Nouvelle-Zélande et Australie avec le visa Working Holiday Pass, Iles Cook (Visa), Chine (Visa), États-Unis (Visa J-1 uniquement, délivré par le consulat américain à Fidji ou en Nouvelle-Zélande, se rendre sur place pour faire la demande)

2ème année

Mi-octobre à mi-décembre

- o Durée : 8 semaines à Tahiti ou à l'étranger.
- o Objectifs : acquérir des compétences relatives aux opérations de commerce international dans les domaines de l'import-export, du transport et de la logistique, du dédouanement ou des techniques bancaires.



DEBOUCHES

INSERTION PROFESSIONNELLE

Assistant chez des transitaires et sociétés de transport,
Assistant commercial import-export dans les PME,
Chargé de mission,
Représentant commercial bilingue ou trilingue,
Assistant dans un service d'aide aux entreprises,
Concours administratifs de catégorie B



POURSUITE D'ETUDES

- Licence professionnelle (Bac+3) à l'université puis master Bac+5.
En Polynésie ou en métropole.
- École de commerce en France pour une intégration en 3^{ème} année ou à Tahiti
- Australie avec par le biais de Boomerang Australia Studies (partenariats avec plusieurs universités). Rentrée en février de l'année suivante. IELTS 6,5 minimum exigé.



Coût de la formation

Un atout indéniable pour un suivi personnalisé d'un nombre limité d'étudiants !



Frais de scolarité

Environ 75.000 Fcfp /an

→ Frais examen Cambridge inclus



Manuels

Manuels papier ou numériques commandés par l'établissement



Dépenses liées au stage

frais de visa, billet d'avion, logement, dépenses journalières, frais agence de placement en dernier recours.